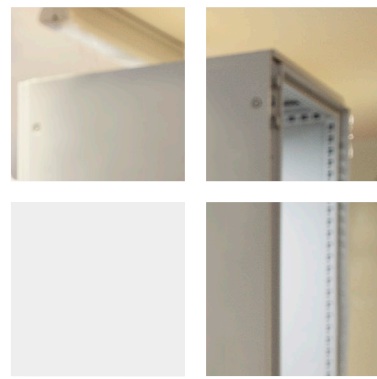
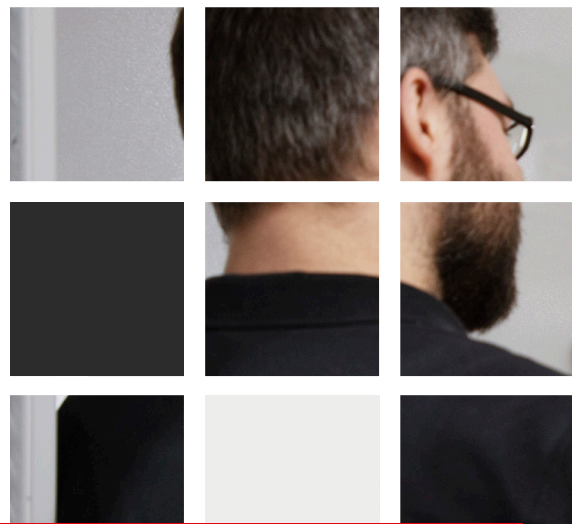




icotek[®]
smart cable management

Nous nous développons et recherchons au plus tôt

TECHNICO-COMMERCIAL ITINÉRANT: SUD-OUEST

Vos missions:

- Développement et entretien du portefeuille clients sur une zone géographique donnée
- Développement du chiffre d'affaires de la société sur la zone à couvrir
- Prospection intensive de nouveaux clients professionnels
- Animation d'un réseau de distribution
- Analyse des besoins client, propositions technico-commerciale, négociations, prises de commande, suivi des commandes
- Application de la politique commerciale et de la stratégie de la Société
- Assurer un reporting régulier de votre activité au Directeur de filiale
- Être force de proposition en vue du développement de nouveaux produits
- Participation aux salons professionnels
- Utilisation de Salesforce, CRM de gestion commerciale

Nous vous demandons:

- Vous êtes issu(e) d'une formation technique ou commerciale avec au minimum un Bac + 2
- Expérience dans la vente auprès de professionnels (BtoB) depuis plus de 5 ans
- Compréhension technique des produits de la marque et capacité de communiquer autour de avantages de ceux-ci
- Expérience auprès d'industriels du secteur est un plus
- Maîtrise du Pack Office
- Pugnacité, rigoureux et organisé
- Très bonne présentation, français écrit et oral impeccable, anglais obligatoire
- Déplacements prévus sur la zone (+ de 50% du temps)
- Connaissance en automatismes et électricité industrielle est un plus

Nous vous proposons:

- Travail en Home-office
- Des tâches stimulantes et variées dans une industrie novatrice et tournée vers l'avenir
- Travailler avec une équipe hautement motivée avec courts chemins décisionnels
- Contrat à durée indéterminée
- Salaire en fonction de l'expérience et de la motivation
- Une voiture de société, également à usage privé

La société icotek SARL est une société privée détenue par le groupe icotek. Nous sommes experts dans la gestion des câbles et de la technologie CEM pour l'industrie.

De grandes entreprises dans le monde entier de différentes industries s'appuient sur notre expertise et notre force d'innovation. Nous commercialisons les produits icotek pour l'ensemble de la France depuis notre emplacement au nord de Lyon.

Pour toute question, nous sommes joignables par email à l'adresse info@icotek.fr

Veuillez envoyer votre candidature complète en indiquant votre date de disponibilité au plus tôt, et vos attentes salariales à l'adresse s.jullien@icotek.fr

icotek SARL
130 rue des terres Bourdin
69140 Rillieux-la-Pape

Plus d'informations

