



*Fort de nos Responsables des Ventes répartis
sur tout le territoire ainsi qu'un
réseau de distribution national,
icotek France couvre l'ensemble du marché français
La diversité d'horizons de nos collaborateurs nous donne
un avantage certain sur le marché.*

Votre carrière chez icotek – Rejoignez notre équipe dans notre bureau de Lyon en tant que

Assistant (e) Administration des Ventes

Aujourd'hui en pleine expansion, nous recherchons une personne dynamique et axée sur le support client pour rejoindre notre équipe.

Vous travaillerez directement avec notre équipe des ventes externes ainsi qu'avec notre réseau de distribution.

Cette personne relèvera de la Responsable des ventes internes et du développement des affaires. Ensemble, ils travailleront avec les responsables des ventes externes pour coordonner leurs efforts de vente et soutenir nos partenaires. La personne aura en charge la gestion complète des commandes, l'envoi et le suivi des échantillons. Sa présence lors de salons professionnels régionaux et nationaux est nécessaire.

Responsabilités

- Travailler avec l'équipe interne d'icotek ainsi qu'avec le réseau de distribution pour développer les ventes en France
- Gérer le process de ventes depuis le devis jusqu'à la facturation
- Devenir le point de contact principal des clients existants tout en répondant à leurs besoins
- Fournir un premier niveau de support technique aux clients
- Découvrir le potentiel de nouveaux prospects et qualifier le compte
- Effectuer le suivi des leads et relayer les opportunités auprès du personnel icotek approprié.
- Travailler avec le système CRM pour suivre correctement les actions
- Représenter icotek lors de salons commerciaux régionaux ou nationaux
- Traduire des documents en langue anglaise vers la langue française

Exigences

- 3 ans d'expérience en vente B2B
- Anglais courant exigé
- Déjà membre d'une d'équipe, doté de compétences élevées en matière de relations interpersonnelles, de communication et de service à la clientèle.
- Motivé(e) avec un haut niveau de dynamisme, d'énergie, de persévérance et d'initiatives
- Savoir travailler en autonomie
- Niveau scolaire BAC+2 minimum dans une filière commerciale

Avantages et fonctionnalités

- Travail dans une atmosphère conviviale
- Poste à temps plein
- Rémunération attractive
- Tickets Restaurant

Qui sommes-nous ?

Fondée en 1995 en Allemagne, icotek est devenue un leader innovant dans la gestion des câbles, solutions technologiques et CEM pour de nombreuses industries.

icotek fabrique et exporte des produits de haute qualité « made in Germany » pour plus de 60 pays à travers le monde.

icotek France est présent sur le marché national depuis 2017 et apporte des solutions innovantes en management de câbles ainsi qu'un soutien permanent à ses clients.

Comment postuler ?

Vous êtes intéressé par des activités stimulantes et des tâches variées dans un environnement dynamique tourné vers l'avenir et l'innovation ?

Veuillez envoyer votre CV à :

icotek France

130 Rue des terres Bourdin, 69140 RILLIEUX LA PAPE
ou envoyez un e-mail à info@icotek.fr